

 Eine Partnerschaft,
die Sie voranbringt.



Ihre Bank zum Auto.



BDK. Mehr als eine Autobank – ein echter Partner.

Ein Autohaus zu betreiben, wird immer herausfordernder. Aber auch spannender. Zumindest, wenn Sie den richtigen Partner an der Seite haben. Einen, der auf Veränderungen im Markt mit Lösungen reagiert. Einen, der Ihre Geschäftsprozesse immer effizienter machen will. Einen, wie wir.

Unter einer echten Partnerschaft verstehen wir, Sie immer genau dort zu unterstützen, wo Ihr Geschäft wachsen soll. Dazu gehören die richtigen Services und eine bedarfsgerechte Beratung durch Spezialisten für die unterschiedlichsten Bereiche – und das alles kostenlos. Von Finanzierungs-, Leasing- und Versicherungsprodukten bis hin zu digitalen Services

– wir bieten Ihnen alles aus einer Hand, vollkommen unabhängig von Herstellerinteressen.

Und damit Sie unsere Angebote erfolgreich einsetzen können, bieten wir außerdem regelmäßig Präsenz-Schulungen und Webinare zu praxisrelevanten Themen an.

Werden Sie jetzt unser Handelspartner und stellen Sie sich die Leistungen zusammen, die Sie voranbringen.

Unser Leistungsportfolio:

Starke Produkte und noch viel mehr

Absatzfinanzierung, Absatzleasing, Einkaufsfinanzierung, Versicherungen und SchulungsangebotSeite 4

Digitale Services für vernetzte Prozesse

Effektive Lösungen fürs TagesgeschäftSeite 7

BDK Kundenkalkulator und BDK NeuwagenkonfiguratorSeite 8

Digitaler Finanzierungsantrag, BDK DSign und Fernabsatz am POSSeite 9

BDK Flow – das Händlerportal, BDK Leadservice – die Schnittstelle zu Kundenanfragen, BDK Webservice – die Datenübermittlung und PHOENIX – das Online-KalkulationssystemSeite 10/11

Individuelle Beratung

Unsere SpezialistenSeite 11

Attraktive Finanzprodukte. Für Ihr Absatzgeschäft.

Ihre privaten und gewerblichen Kunden haben unterschiedlichste finanzielle Bedürfnisse. Damit Sie diese passgenau bedienen können, stellen wir Ihnen unsere flexiblen und attraktiven Finanzprodukte zur Verfügung.

Finanzierung: Klassische Finanzierung, Schlussraten-Finanzierung, 3-Wege-Finanzierung sowie Zubehör- und Reparaturfinanzierung.

Leasing: Neuwagen-, Jungwagen- und Gebrauchtwagen-Leasing.

Einkaufsfinanzierung: Flexible Kreditlinie für den Einkauf von Neu-, Jung- und Gebrauchtwagen für Sie als Händler.

Auch als Zweitbank erstklassig.

Gerne bespricht Ihr persönlicher Ansprechpartner mit Ihnen, welche Produkte und Services wir Ihnen zur Seite stellen können, um Sie ganz nach Ihrem individuellen Bedarf zu unterstützen.

Starke Versicherungen. Für Ihr Zusatzgeschäft.

Ihre Kunden möchten unbeschwert mobil sein – und sich gegen die größten Risiken wie Zahlungsunfähigkeit, hohe Werkstattkosten, Fahrzeugverlust und Mobilitätsverlust absichern. Genau dafür können Sie unsere Versicherungen in Ihrem Autohaus anbieten.

Unsere Versicherungen:

- Kaufpreisversicherungen: GAP und GAP^{Plus}
- Reparaturkostenversicherung: BDK ReKoSchutz
- Restschuldversicherungen: RSV und RSV^{Plus}

Gut zu wissen: unser Schulungsangebot

Wir bieten Ihnen von hochwertigen Präsenz-Seminaren über live durchgeführte Webinare bis hin zu E-Learning-Angeboten in unserem BDK-Lernportal wertvollen Input zu relevanten Themen rund um Ihr Autohaus. So können Sie ganz gezielt Ihre Kompetenz im Bereich der Finanzdienstleistungen, Versicherungen und digitalen Services noch weiter ausbauen.





Digitale Services. Für einen komfortablen Autokauf.

Wie viel Service erwarten Kunden heute beim Autokauf? Alles, was möglich ist. Deshalb unterstützen wir Sie mit digitalen Services, die Kunden begeistern. Und gleichzeitig echte Mehrwerte für Ihr Geschäft generieren.

1. Kunden suchen online nach Fahrzeugen

Unsere Lösung: Verkaufsfördernde Werbemittel für Ihre Webseite und Ihr Online-Marketing

2. Kunden suchen detailliertere Infos zum Wunschfahrzeug

Unsere Lösung: BDK Neuwagenkonfigurator

3. Kunden kalkulieren ihre monatliche Rate und prüfen ihre Kreditwürdigkeit

Unsere Lösung: BDK Kundenkalkulator inkl. Kreditvoreinschätzung, BDK Neuwagenkonfigurator

4. Kunden verhandeln den Preis, identifizieren sich und schließen den Kauf digital ab

Unsere Lösung: Digitaler Finanzierungsantrag, BDK DSign & Fernabsatz am POS

5. Sie als Händler wollen Ihre Geschäfte digital abwickeln und verwalten – z. B. Kundenanfragen bearbeiten, Finanzierungen oder Leasing beantragen

Unsere Lösung: BDK Flow – das Händlerportal, PHOENIX – das Online-Kalkulationssystem, BDK Webservice – die Datenübermittlung, BDK Leadservice – Schnittstelle zu Kundenanfragen





Werden Sie zum Möglichmacher.

BDK Kundenkalkulator

Mit dem Kundenkalkulator geben Sie Fahrzeuginteressenten schon auf Ihrer Website eine direkte Antwort auf die Frage nach der Finanzierungs- oder Leasingrate für das Wunschauto. Als Händler sichern Sie sich so zusätzliches Geschäft, denn jede Anfrage landet ohne Umwege bei Ihnen. Und Ihre Kunden wissen schon nach wenigen Klicks, womit sie rechnen können.

BDK Neuwagenkonfigurator

Sie bieten mit unserem herstellerunabhängigen Neuwagenkonfigurator Ihren Kunden wichtige Orientierung bei der Wahl des Wunschfahrzeugs an – mit allen relevanten Informationen auf Ihrer eigenen Website. Dadurch landet jeder Lead direkt bei Ihnen.

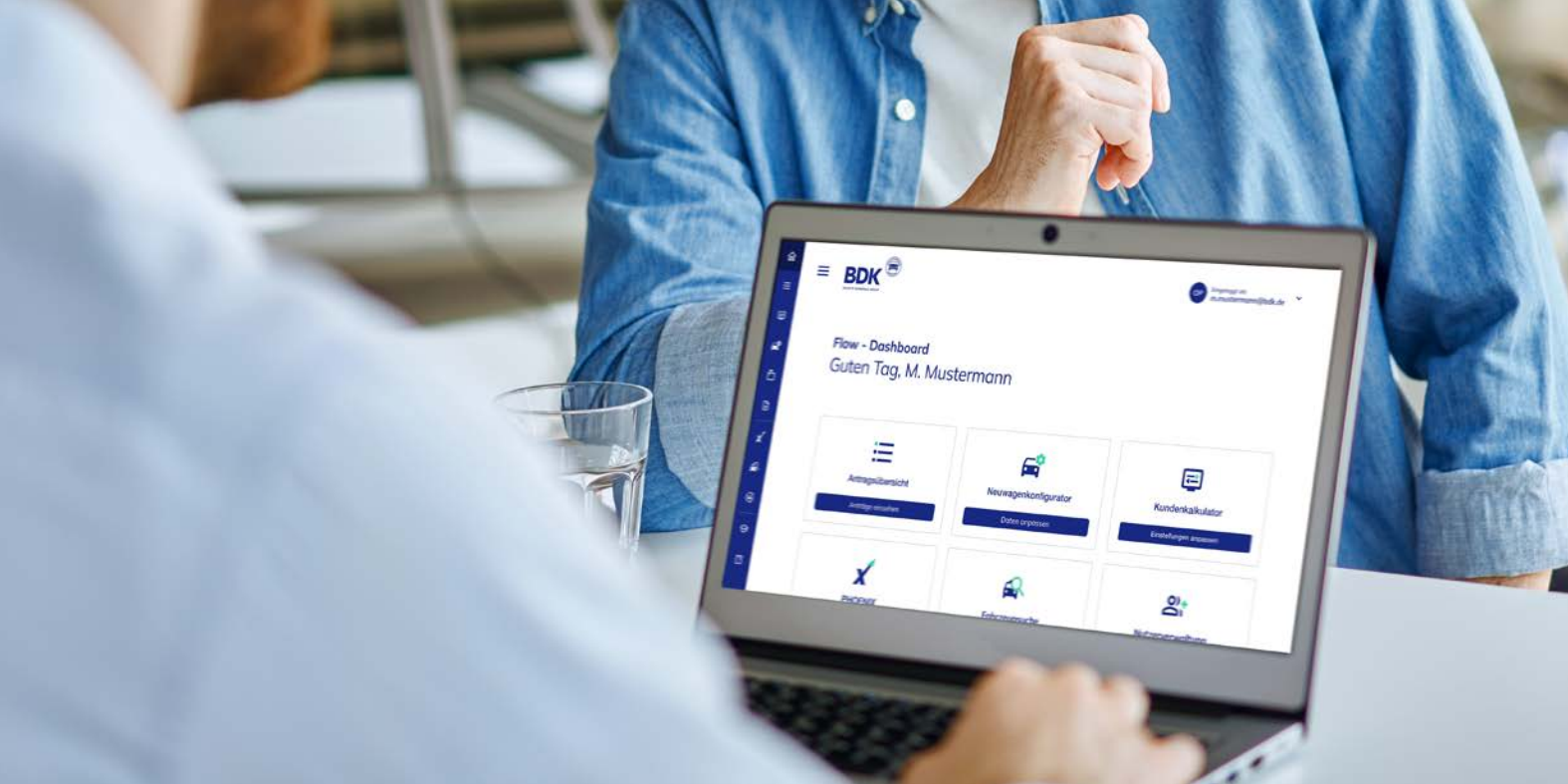
Machen Sie es Ihren Kunden bequem.

Digitaler Finanzierungsantrag

Ermöglichen Sie Ihren Kunden, die komplette Fahrzeugfinanzierung ganz bequem vom Sofa aus zu beantragen und abzuschließen. Mit dem digitalen Finanzierungsantrag ersparen Sie Ihren Kunden viel Lauferei und schaffen einen guten Grund, nicht zum Wettbewerb zu gehen.

BDK DSign & Fernabsatz am POS

Mit BDK DSign können Ihre Kunden Finanzierungs- und Leasingverträge digital unterzeichnen – direkt vor Ort im Autohaus. Alternativ können Sie den Fernabsatz am POS anbieten und die Verträge Ihren Kunden per E-Mail zusenden. Zuhause kann der Kunde die Unterlagen dann in Ruhe noch einmal durchsehen und anschließend digital unterzeichnen.



Handeln Sie automatisch effektiver.

BDK Flow

Mit unserem zentralen Händlerportal BDK Flow können Sie Ihre Geschäftsprozesse im Bereich Absatzgeschäft digital abwickeln, z. B. PHOENIX-Anträge einsehen, den Anfragestatus verfolgen, Leads und Verträge anzeigen lassen, Dokumente digital hochladen und vieles mehr.

BDK Webservice

Übertragen Sie alle Fahrzeug- und Kundendaten direkt aus Ihrem CRM-System in unser Kalkulationssystem PHOENIX – ganz einfach mit dem BDK Webservice.

BDK Leadservice

Ganz gleich, ob Leads über den BDK Kundenkalkulator, BDK Neuwagenkonfigurator oder bei Ihnen im Autohaus zustande gekommen sind, unser Leadservice informiert Sie automatisiert über alle Kundenanfragen sowie über Vertragsausläufer.

PHOENIX

Finanzierungs- und Leasingangebote für Ihre Kunden kalkulieren Sie schnell und effizient mit unserem On-line-Kalkulationssystem PHOENIX.

Beratung durch Spezialisten

Nutzen Sie unsere umfassende Beratung für alle Geschäftsbereiche. Unsere Spezialisten, z. B. für Händlerfinanzierung und Gewerbekundengeschäft, unterstützen Sie gerne bei Ihren individuellen Anforderungen – als persönliche Betreuung vor Ort oder online per Videokonferenz.

Werden Sie jetzt unser Partner!

Gemeinsam sind wir stark – und können dadurch die Herausforderungen im Kfz-Gewerbe am besten meistern. Dafür entwickeln wir mit Ihnen Lösungen, die genau zu Ihren Anforderungen passen. Immer mit dem Ziel, zusammen zu wachsen und Ihre unternehmerische Freiheit zu stärken.

Lassen Sie uns gemeinsam Großes erreichen. Wir sind uns sicher, dass wir mit unserem attraktiven Leistungsportfolio bestens aufgestellt sind, um Sie bei Ihrem geschäftlichen Erfolg zu unterstützen.

Rufen Sie uns einfach an:

040 48091-0

Oder schicken Sie uns eine E-Mail:

info@bdk-bank.de

Wir freuen uns auf Sie!



Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe GmbH
Fuhlsbüttler Straße 437, 22309 Hamburg
Postfach 57 02 07, 22771 Hamburg
T 040 48091-0 · F 040 4801940
E info@bdk-bank.de · www.bdk-bank.de
HAN-112 · August 2026 · Änderungen und Irrtümer vorbehalten.