

## PRESSEMITTEILUNG

Hamburg, 28. September 2026

### **BDK gewinnt erfahrenen Vertriebsexperten als Head of Sales**

Im Zuge der strategischen Weiterentwicklung ihrer Vertriebsorganisation hat die Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe (BDK) den Bereich Sales neu aufgestellt und die Leitung an Oliver Jänsch (55) übertragen. In dieser Funktion verantwortet er unter anderem den Außendienst, das Kooperationsmanagement, die Händlerfinanzierung sowie den Händler-Support.

„Wir freuen uns, mit Oliver Jänsch einen erfahrenen Vertriebsexperten für diese wichtige Aufgabe gewonnen zu haben“, erklärt Michael Pupala, Sprecher der Geschäftsführung der BDK. „Gemeinsam wollen wir die Zusammenarbeit mit unseren Handelspartnern weiter vertiefen und zusätzliche Impulse für nachhaltiges Wachstum setzen.“

Oliver Jänsch sagt: „Die BDK steht für starke Partnerschaften im Kfz-Handel und die kontinuierliche Weiterentwicklung ihres Geschäftsmodells. Diese Verbindung aus Erfahrung und Zukunftsorientierung macht die Aufgabe für mich besonders attraktiv. Ich freue mich darauf, gemeinsam mit einem engagierten Team die erfolgreiche Entwicklung der BDK auch zum Vorteil unserer Handelspartner weiter voranzutreiben.“

Mit langjähriger Erfahrung in der Finanzdienstleistungsbranche bringt Oliver Jänsch umfassende Vertriebs- und Führungskompetenz in seine neue Funktion ein. Stationen seiner beruflichen Laufbahn waren unter anderem die ALBIS HiTec Leasing AG, die TARGO Leasing GmbH sowie zuletzt die Wells Fargo Bank International U.C. Seit dem 1. September verantwortet Jänsch den neu geschaffenen Bereich Sales der BDK. Gemeinsam mit seinem Team wird er die vertriebliche Weiterentwicklung der Bank vorantreiben und den Ausbau der Partnerschaften im Kfz-Handel weiter stärken.

## Über die BDK

Den Autokauf im Autohandel mit attraktiven Finanzdienstleistungen und Online-Services so einfach wie möglich zu gestalten, ist das Ziel der BDK. Ob Finanzierung, Leasing, Versicherungen, Händlerfinanzierung oder digitale Produkte – für jeden Bedarf von Kfz-Betrieben und ihren Kunden hat die unabhängige Autobank das passende Angebot im Portfolio und dabei immer die Zukunft im Blick. Mit innovativen Lösungen und kompetenter unterstützt die BDK ihre Handelspartner dabei, Kundenbedürfnisse sowohl offline im Betrieb als auch im Internet optimal zu bedienen. Das macht sie zu einem starken, zukunftsorientierten Partner des Handels. Seit 2001 ist die BDK Teil der Societe Generale Group.

## Pressekontakt

Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe GmbH  
Matthias Mies  
Fuhlsbüttler Str. 437  
22309 Hamburg

Telefon: 040-48091-2181

E-Mail: [matthias.mies@bdk-bank.de](mailto:matthias.mies@bdk-bank.de)

Internet: [www.bdk-bank.de](http://www.bdk-bank.de)

---

Die Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe GmbH (BDK) ist eine unabhängige Branchenbank, die auf Finanzdienstleistungen im Kraftfahrzeuggewerbe spezialisiert ist.

Weitere Informationen erhalten Sie auf unserer Internetseite [www.bdk-bank.de](http://www.bdk-bank.de) oder schreiben Sie eine Nachricht an unsere Pressestelle.

Der Abdruck o. a. Texte und eventueller Fotos oder Grafiken ist honorarfrei. Wir bitten jedoch um ein Rezensionsexemplar (Print) oder einen Hinweis auf die veröffentlichende Website bei Online-Wiedergaben.