

## DIGEO: Die digitalen Services der BDK



Wir freuen uns auf den Dialog mit Ihnen:  
Bank Deutsches Kraftfahrzeuggewerbe GmbH  
Nedderfeld 95, 22529 Hamburg  
Postfach 57 02 07, 22771 Hamburg  
T 040 48091-6666  
F 040 4801940  
E [handelspartner@bdk-bank.de](mailto:handelspartner@bdk-bank.de)  
[www.bdk-bank.de](http://www.bdk-bank.de)

HAN-084 · Oktober 2017  
Änderungen und Irrtümer vorbehalten.



## Lassen Sie uns gemeinsam Kunden begeistern

Die Digitalisierung ist mittlerweile in vielen Bereichen ein fester Bestandteil unseres Lebens geworden. Diese Entwicklung wollen wir zusammen mit Ihnen aktiv gestalten und unseren gemeinsamen Kunden eine Servicewelt bieten, die von innovativen und bedürfnisorientierten Angeboten geprägt ist. Lassen Sie uns in der Branche neue Maßstäbe setzen und weitere Wachstumspotenziale erschließen – mit DIGEO.

---

Das Internet ist für Fahrzeuginteressenten eine wichtige Informationsquelle. Hier werden Modelle, Preise und Finanzierungen verglichen und Vorentscheidungen getroffen. Bereits an diesem ersten Kontaktpunkt bietet Ihnen DIGEO beste Möglichkeiten, um auf Ihrer Website für Aufmerksamkeit zu sorgen und Besuche im Autohaus anzubahnen. Zusätzlich unterstützen wir Sie im Beratungsgespräch mit modernsten digitalen Lösungen – damit aus Interessenten am Ende auch Käufer werden.

---

Natürlich bleiben wir für Sie neugierig auf die Zukunft: Unser Know-how und unsere Leidenschaft werden wir stets dafür einsetzen, Sie mit digitalen Services zu unterstützen, die auf aktuelle und künftige Kundenwünsche ausgerichtet sind.

**Auf gute Zusammenarbeit mit DIGEO**

DIGEO Online-Kalkulator

# Das Finanzierungsgeschäft gehört Ihnen

Schon auf Ihrer Website erhalten Fahrzeuginteressenten wichtige Antworten: Mit dem problemlos zu integrierenden DIGEO Online-Kalkulator können mit wenigen Klicks individuelle Finanzierungsraten ganz einfach ermittelt werden.

## Das bietet er Nutzern:

Der DIGEO Online-Kalkulator stellt für Interessenten eine komfortable Vorabinformation dar. Einfach Fahrzeugpreis oder gewünschte Monatsrate und im zweiten Schritt die Anzahlungshöhe und Laufzeit angeben: Schon erhalten Besucher Ihrer Website eine verlässliche Aussage zur Höhe der Finanzierungsrate. Schnell, übersichtlich und jederzeit anpassbar. Auch eine „Kreditvoreinschätzung“ liefert der DIGEO Online-Kalkulator: Dafür sind lediglich die Angaben „Personenanzahl im Haushalt“ sowie „Monatliche Ein- und Ausgaben“ notwendig.

## Das haben Sie davon:

- / Sie geben Ihren Kunden direkte Antworten auf Finanzierungsfragen und kommen dadurch der Kaufentscheidung maßgeblich näher.
- / Sie sichern sich Finanzierungsgeschäft – jede Anfrage landet bei Ihnen und ist durch das Modul „Kreditvoreinschätzung“ bereits vorqualifiziert.
- / Sie positionieren sich als Autofinanzierungs-Experte.



Zusätzlich zum links abgebildeten DIGEO Online-Kalkulator können Sie auch mit einem BDK Website-Banner auf das Thema „Finanzierung“ aufmerksam machen – verschiedene Motive und Formate sind verfügbar.



Zwei weitere Vorteile des DIGEO Neuwagenkonfigurator: problemlose Installation und eine flexible Anpassung an Ihr Website-Design.

### DIGEO Neuwagenkonfigurator

# Ihre Website wird für Kunden zum Alleswisser

Potenzielle Autokäufer erhalten über den DIGEO Neuwagenkonfigurator auf Ihrer Website verlässliche und tagesaktuelle Preis- und Ausstattungsinformationen zu allen gängigen Marken und Modellen. Und das Beste: Finanzierungsfragen beantwortet der integrierte Online-Kalkulator gleich mit.

#### Das bietet er Nutzern:

Mit dem DIGEO Neuwagenkonfigurator können sich Ihre Kunden ihr persönliches Wunschfahrzeug direkt auf Ihrer Händler-Website konfigurieren. Und zwar für alle Marken mit allen verfügbaren Auswahlmöglichkeiten bei Modell, Farbe, Motorisierung, Aufbauten und Felgen sowie zuverlässigen Angaben zur Finanzierung. Auch bei Preisen profitieren Nutzer von maximaler Transparenz. Ein Rabatt-Modul gewährleistet, dass der konkrete Händlerpreis und nicht die UPE des Herstellers angezeigt werden kann. Interessenten erfahren also ganz genau, was das konfigurierte Fahrzeug in Ihrem Autohaus kostet und ob es vor Ort verfügbar ist. Sollte es nicht verfügbar sein, werden über das Matching-Modul ähnlich konfigurierte Lagerfahrzeuge angezeigt.

#### Das haben Sie davon:

- / Sie bieten einen Neuwagenkonfigurator für alle Marken und Modelle inklusive Finanzierungsinformation.
- / Sie können Preise über ein Rabatt-Modul individuell gestalten.
- / Sie erhalten zusätzliche Vertriebschancen – ein Matching-Modul zeigt passende Fahrzeuge aus Ihrem Bestand an.
- / Sie stellen sicher, dass der Kunde auf Ihrer Autohaus-Website verbleibt, da Sie bereits alle wichtigen Informationen bieten und keine Daten an Dritte übergeben werden müssen.

DIGEO Finanzierungs-App

# Schnell und schlau am Fahrzeug

Ein smarter digitaler Service, der im Verkaufsgespräch beeindruckt: Errechnen Sie mit der DIGEO Finanzierungs-App individuelle Raten und glänzen Sie mit mobilem Finanzierungswissen.

## So nutzen Sie die App im Kundengespräch:

Geben Sie einfach Fahrzeugpreis, Anzahlungshöhe und die gewünschte Laufzeit ein – und schon können Sie dem Interessenten direkt am Fahrzeug in Sekundenschnelle die Finanzierungsrate nennen. Eine Share-Funktion leitet die Rateninformation auf Wunsch per E-Mail an Ihren Kunden weiter. Darüber hinaus bietet die App Auswahloptionen für Restschuld- oder GAP-Versicherungen.

## Das haben Sie davon:

- / Sie geben direkt am Fahrzeug schnelle und verlässliche Informationen zu Finanzierungsraten.
- / Sie konkretisieren den Dialog mit dem Kunden zum Thema „Finanzierung“.
- / Sie punkten mit breiter Kompetenz und mobilem, zeitgemäßem Kundenservice.



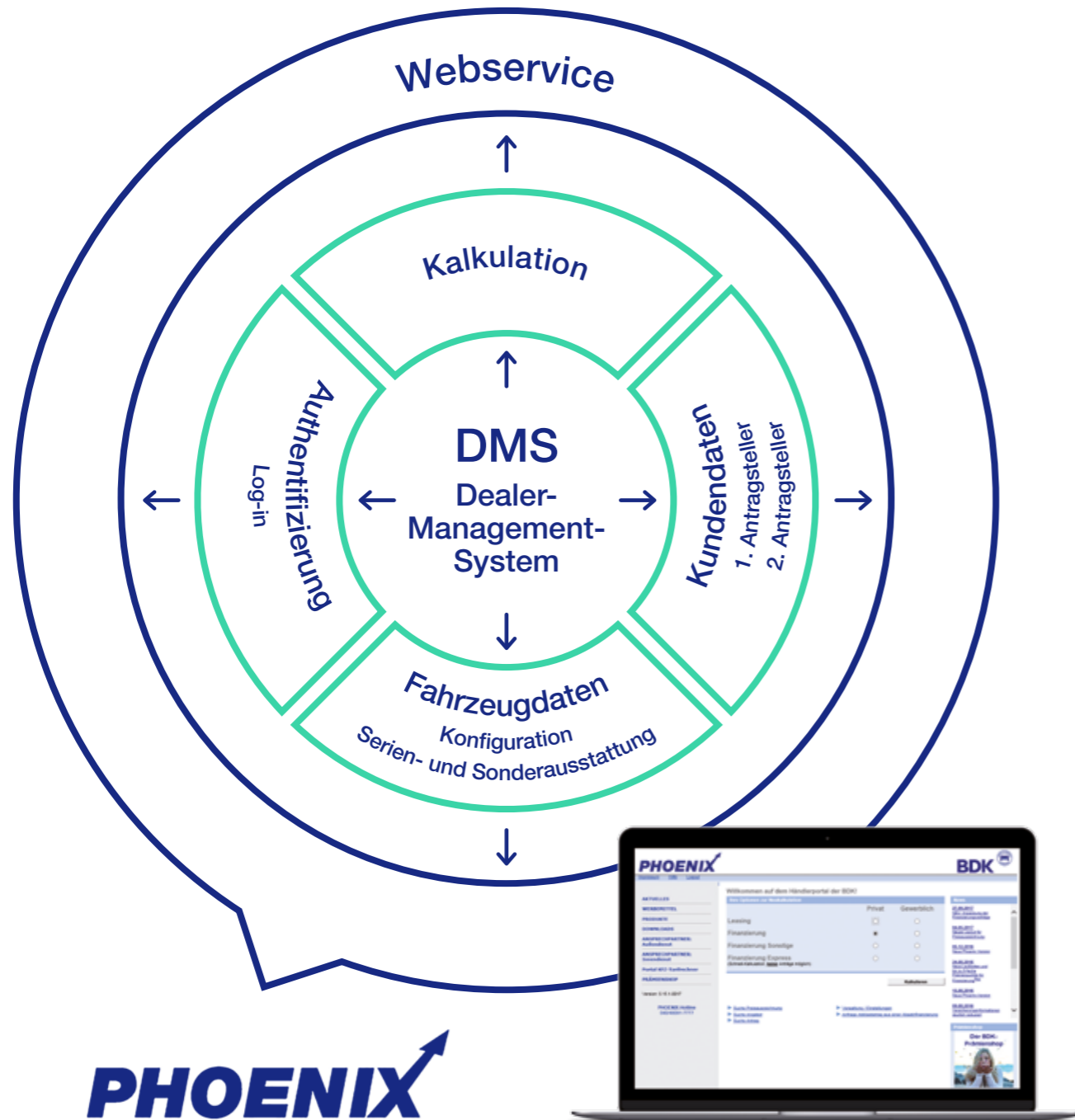
Nutzen Sie gerne diese QR-Codes und laden Sie sich die DIGEO Finanzierungs-App direkt im Apple App-Store oder bei Google Play herunter.



Apple App-Store



Google Play



**PHOENIX**

## DIGEO Webservice

# Weniger Aufwand – mehr Zeit zum Verkaufen

Schneller geht's nicht: Mit dem DIGEO Webservice übertragen Sie Fahrzeug- und Kundendaten aus Ihrem CRM-System direkt in das Kalkulationssystem Phoenix der BDK.

### Das bietet er Nutzern:

Lassen Sie uns über Ihre Anbindung sprechen: Viele Autohäuser besitzen bereits eine passende CRM-Schnittstelle. Aber egal, welche technischen Voraussetzungen bei Ihnen vor Ort gegeben sind: Wir finden gemeinsam eine unkomplizierte Lösung und sorgen dafür, dass Sie bequem per Auto-Log-in aus Ihrem System unser Kalkulationssystem Phoenix aufrufen können. Die Datenermittlung wird mit dem DIGEO Webservice so leicht wie nie: Alle Kunden- und Fahrzeugdaten werden direkt an uns übergeben – ohne Doppelerfassung für Sie.

### Das haben Sie davon:

- / Sie haben künftig mehr Zeit für das Verkaufsgespräch.
- / Sie steigern Ihre Effizienz bei Finanzierungs- und Leasinganfragen.
- / Sie haben einen geringeren Verwaltungsaufwand, denn Sie müssen sämtliche Daten nur einmal erfassen.

## DIGEO Ankaufversprechen

# Machen Sie aus privaten Verkäufern neue Kunden

Dieser digitale Service serviert Ihnen neue Kunden quasi auf dem „Tablett“: Im Rahmen des DIGEO Ankaufversprechens werden verkaufswillige Autobesitzer aus Ihrer Region zur Begutachtung und zum Verkauf gezielt in Ihr Autohaus geleitet. Und das Beste: Sie haben die Möglichkeit, interessante Fahrzeuge in Ihren Bestand zu übernehmen. Alternativ können Sie sich auf das DIGEO Ankaufversprechen verlassen. Denn wir kaufen in jedem Fall.

### Das haben Nutzer davon:

Privatpersonen profitieren gleich mehrfach: Zunächst können sie ihr Auto online auf [dat.de](http://dat.de) oder [bdk-ankaufversprechen.de](http://bdk-ankaufversprechen.de) bewerten lassen und erhalten einen Richtwert\* für den Wert ihres Fahrzeugs. Darüber hinaus erhalten sie die Adresse eines Autohauses in ihrer Nähe, das die Begutachtung durchführt und in dem der Verkauf in einem realen Umfeld in vertrauensvoller Atmosphäre abgewickelt werden kann. Transparente und faire Konditionen sind dabei durch die Zusammenarbeit zwischen der BDK und der renommierten DAT gewährleistet.

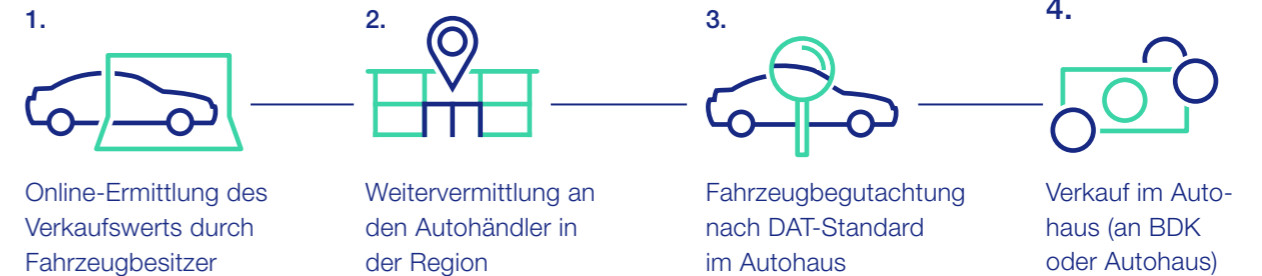
\* Unverbindlicher Richtwert auf Basis des DAT-Händlereinkaufspreises für ein unbeschädigtes Fahrzeug im altersgerechten Zustand.

### Das haben Sie davon:

- / Sie bekommen potenzielle Neukäufer direkt in Ihr Autohaus geführt.
- / Sie haben Zugriff auf interessante Gebrauchtfahrzeuge von Privatpersonen.
- / Sie erweitern Ihr Angebot gegenüber Ihren Kunden, da Sie Informationen zur Inzahlungnahme auf Ihrer Website bieten – völlig transparent und ohne jedes Risiko.



### So läuft das DIGEO Ankaufversprechen im Detail ab:



DIGEO auf einen Blick

# Perfekt aufgestellt für alle Kundenbedürfnisse

/ **DIGEO Online-Kalkulator**

Beantworten Sie Finanzierungsfragen gleich auf Ihrer Website und erleichtern Sie Ihrem Kunden die Kaufentscheidung.

/ **DIGEO Neuwagenkonfigurator**

Involvieren Sie Besucher Ihrer Website mit einem markenübergreifenden Informationsangebot und schöpfen Sie Ihr volles Vertriebspotenzial aus.

/ **DIGEO Finanzierungs-App**

Punkten Sie gegenüber Ihren Kunden direkt am Fahrzeug mit schnellen und kompetenten Aussagen zu Finanzierungsraten.

/ **DIGEO Webservice**

Sparen Sie sich die Doppelerfassung von Fahrzeug- und Kundendaten und gewinnen Sie mehr Zeit für Ihr Kerngeschäft.

/ **DIGEO Ankaufversprechen**

Machen Sie aus privaten Autoverkäufern von heute Ihre Kunden von morgen und überzeugen Sie durch eine ganzheitliche Beratung.

